

**Итоги аттестации: все в порядке**

Позади напряженная для нашего университета неделя: закончила свою работу государственная комиссия по аттестации АГУ. Правда, окончательную точку поставит Коллегия Комитета по высшей школе, которая в ближайшие дни утвердит (или не утвердит) заключение комиссии.

Но тот вердикт, который был вынесен членами Ученого Совета АГУ 16 ноября зам. председателя комиссии Н.Д.Подуфаловым, обнадеживает: "Комиссия, - сказано в этом историческом документе, - предлагает аттестовать Алтайский государственный университет по всем специальностям до 1997 года. Провести аттестацию специальностей социология, экономика и управление производством, прикладная математика, журналистика, радиотехника и электроника в 1995 году после окончания полного курса обучения студентов". В неофициальной части своего выступления ректор КрГУ "по-соседски" высказал немало теплых слов в адрес нашего университета, отметил широкий рынок АГУ в научных исследованиях, выразил надежду на дальнейшее творческое сотрудничество.

Самым "узким" местом для Алтайского университета является наличие площадей аж чуть не по 4 кв.м на каждого студента при российских нормах в 16 кв.м. В связи с этим выступивший "от имени и по поручению" зам. главы администрации края В.П.Куликов сказал, что "мы будем пытаться" вам помочь в решении этого вопроса - в процессе приватизации. Зам. главы посетовал также на низкий уровень зарплат ученых людей, сообщив любопытные цифры о том, что сегодня на Алтае больше всех получают банкиры-ростовщики и связисты (16 и 13 тыс. руб. в месяц), а образование и наука в этой таблице занимают, соответственно, 2 и 3 места. От конца, конечно.

Однако многие уже поняли, философия заметило официальное лицо, - что надеяться на какие-то властные исполнительные структуры бессмысленно. Человек сам должен отвечать за свою судьбу. Трудно с этим не согласиться.

**Физикам черти не мерещатся**

13 ноября "МА" уведомила читателей: физики обнаружили дьявола. По этому поводу физики АГУ кратко ввели передачу нашим коллегам следующие: "Ребята, речь идет не о дьяволе, как таковом, а о нашем видении мира, его описании. Как известно, описание может быть динамическим или статистическим. Даже если мы описываем мир статистически, управление то записывается динамически. Правильно ли мы поступаем? И это уже вопрос не физической теории, а философии: что мы изучаем? Мир или свое видение мира? Вопрос о Боге и дьяволе в научной статье не возмалк (заинтересовавшихся отсылаем к статье Майорова, Качева и Яковленко "Исследование фундаментальных свойств кулоновской плазмы методом динамики многих частиц", - Известия вузов "Физика", 1991, N 11). Стоял вопрос записи уравнения. Ни физики, пишавшие научную статью, ни их коллеги из АГУ к проблеме Бога и дьявола отношения не имеют. Эта проблема - в компетенции теологов. Или журналисты "МА", озабоченных поисками клубнички".

№ 31 (409) 20 ноября 1992 г.

# ЗНАНИЕ НАУКУ

Цена 1 руб.

ГАЗЕТА АЛТАЙСКОГО УНИВЕРСИТЕТА

Оценка эксперта

## Номенклатура, которая гуляет сама по себе

Недавно в Барнауле состоялось совещание "Сибирского соглашения" с участием в нем первого вице-премьера России Шумейко. Не вдаваясь в подробности и конкретные итоги этого события, хочу дать оценку общей тенденции, которая имеет место на протяжении ряда последних лет в политической жизни Сибири. Идет серьезная борьба, причем не просто между партиями и общественными организациями, правыми-левыми, демократами-патриотами... Борьба ведется между теми силами, которые не только имеют политический имидж, структуру, но и глубокие экономические корни, серьезное влияние на ВПК, директорский корпус.

Речь идет, с одной стороны, о "Сибирском соглашении", возглавляемом главой администрации Новосибирской области (бывшим "первым"), с одной стороны, и "Ассоциацией городов Сибири и Дальнего Востока", возглавляемого мэром Барнаула Бавариным. Если "Сибирское соглашение" представляет интересы высшей номенклатуры, имевшей прямой выход на ЦК КПСС, то "Ассоциация..." - тоже номенклатуры, но ее среднего слоя, пытающегося продолжить тот процесс, который начался в Европейской части России, где к власти пришел как раз средний слой и посему с политической арены однозначно удален ЦК, запрещены КПСС. Там худо-бедно реформы идут, сложилась инфраструктура, традиции, более существенная привязка к западному рынку, масса компаний, бирж, более квалифицированная, чем в Сибири, наемная рабочая сила.

В Сибири же победила высшая номенклатура, которая раньше ориентировалась на ЦК, а сейчас - на себя. Она осталась хозяином региона и не дает среднему слою номенклатуры оказывать наибольшее влияние на территорию Сибири. Отсюда - консервация всех процессов - и экономических, и политических.

На Алтае объективно "Сибирское соглашение" поддерживает Назарчук, совмещающий несколько ключевых постов: на бирже, в "Агропромсоюз", а также в концерне "Агро-Сиб", в который вошли многие экономические структуры. Уже сегодня "Сибирское соглашение" готово иметь общесибирское периодическое издание, радиостанцию и даже создать свое ТВ. Т.е. они могут то, что не может средний слой номенклатуры, у которого средства тоже есть, но вложить их некуда - нет завязок. "Сибирское соглашение" эти завязки имеет, поскольку заглохло их еще во времена КПСС и РКП, пользуясь партийной властью и держа на коротком поводке средний слой. Поэтому у высшей номенклатуры сейчас много подставных фирм, не имеющих формально никакой связи с КПСС, с прекрасным имиджем.

Какие политические цели преследует высшая номенклатура Сибири? В прошлом она принимала незаконные решения, действуя, за которые должна нести ответственность. Чтобы ее избежать, высшей номенклатуре нужна самостоятельность от центра. Так проще прикрывать свои прошлые дела и, в конечном счете, выжить. А ведь хочется не просто выжить. Аппетиты у нее традиционно очень серьезные. Хотя, этой номенклатуре сейчас официальная власть уже не нужна, к весне, думаю ни один ее представитель не будет интересоваться постами в администрации, ведь это - ответственность, постоянное мелькание на глазах. А вот своих людей, кто никогда не был ни в номенклатуре, ни в партаппарате, выдвигать будут. Сами же уйдут за кулисы, в кулуары. Вместо Мухи придет некий Иванов. Он никогда нигде никаким "первым" не был, но Мухе будет заглядывать в рот. Высшая номенклатура сейчас закрепились настолько, что может даже пойти на открытые выборы с реальными шансами на победу для своих людей. Причем, в экономическом плане "Сибирское соглашение" имеет возможность стабилизировать ситуацию, поскольку может привлечь профессионалов высокого уровня: экономистов, юристов, социологов, профинансировать составление и выполнение программы, однако этого не делает, сознательно усугубляя кризис по принципу "Чем хуже, тем лучше", надеясь после резкого изменения общеполитической ситуации (отставка Президента или правительства, неопытнейший переворот и т.д.) перехватить инициативу и взять властные функции на себя.

Если планы "Сибирского соглашения" будут успешно реализовываться, то это неизбежно приведет к местничеству, изоляционизму от центра, не исключено даже превращение его в общесибирское правительство. По сути, сформирован общесибирский кабинет, который на определенном этапе (при ослаблении власти в Москве) возьмет на себя исполнительские правительственные функции на всей территории Сибири. Подобным потенциалом не обладает сегодня ни одна общесибирская структура.

К.РУСАКОВ, к.и.н., доцент.

**Администрация, дай лимон!**

## О пользе чтения нашей газеты

Прочитали в спортклубе АГУ "Буревестник" интервью с Геннадием Шейдой ("ЗН" от 2 ноября) и подумали: раз краевые органы готовы финансировать молодежные программы и выделяют под такое дело 4 миллиона рублей, то почему бы нам не воспользоваться их предложением.

В результате "Буревестник" обратился к администрации края с просьбой оказать помощь в программе развития студенческого спортивно-массового движения, расширения

межвузовских спортивных связей, поощрения популярных неолимпийских видов спорта.

Для достижения этих благих целей спортклуб намерен запросить у администрации 350 тысяч рублей.

КОММЕНТАРИЙ "ЗН": Мало просите, ребята! Укрепление здоровья - не та сфера, где надо умерять свои запросы. Подсчеты экспертов показывают, что просить надо не меньше, чем полмиллиона.



## "Модуль" в АГУ - отнюдь не "потемкинская деревня"

12 ноября в зале Ученого совета шел разговор о внедрении модульно-рейтинговой системы обучения в АГУ. Первым перед членами аттестационной комиссии выступил самый последовательный и горячий сторонник "модуля" А.И.Галочкин. Рассказав об успехах внедрения этой системы в вузе в целом и на химфаке в частности, первый проректор по учебной работе сообщил, что на сегодняшний день из 10 факультетов в "модульно-рейтинговую" веру обращено шесть (последним подразделением, перешедшим Рубикон, стали физики). Затем собственным опытом поделились деканы.

А.И.Камышинов в числе положительных сторон внедрения "модуля" на матфаке назвал постоянную самостоятельную работу студентов; извлечение преподавателей от назойливых "двоечников"; поиски преподавателями новых возможностей в использовании вычислительной техники и возрастание интереса к составлению обучающих и контролирующим программам; объективность в оценке знаний.

А.А.Чувачкин (физфак) поведал о системном обучении на основе блокового представления изучаемого материала. Блоками преподаются только основные курсы, к примеру, истории русской литературы. Докладчик подчеркнул, что на факультете не намерены переходить к обучению всем дисциплинам по этой системе: "Будет профанация, пойдут танк". В отличие от математи-

ка весьма сложное, на исфаке в банке тестовых заданий уже около 1000. Внедрение тестового контроля дало: повышение мотивации студентов, появление среди них здоровой конкуренции; появилась возможность проверить каждого студента по каждому разделу учебного материала; преподаватели повышают свою квалификацию.

Работу круглого стола увенчал выступление В.А.Волчека, проректора по учебной работе Кемеровского университета. Кемеровчанин честно признал, что во внедрении модульно-рейтинговой системы его вуз отстает от нашего. Проректор усмотрел необходимость в открытии на базе АГУ регионального центра новых технологий обучения и пообещал поставить вопрос об увеличении финансирования на проведение дальнейшего эксперимента по внедрению "модуля". "Мы убедились, - сказал Волчек, - что "модуль" в АГУ - это не роль в кустах и не "потемкинская деревня". Огромная заслуга в этом принадлежит А.И.Галочкину". Свою скромную лепту в создание положительного мнения членов комиссии о внедрении новой системы внесла безымянная студентка филологического факультета, с чувством, с толком, с расстановкой рассказавшая В.А.Волчеку о благотворном влиянии "модуля" на процесс обучения.

## Комитет по социальной политике: АГУ чист!

Комитет по социальной политике при краевом Совете народных депутатов проверил 4 барнаульских вуза (в т.ч. и АГУ) на предмет нарушения при наборе абитуриентов.

Выяснилось, что в АГМИ и БПИ договоры с преподавателями, организационными и учрежденческими форм собственности заключались не на обучение студентов, а на обучение абитуриентов, которые еще не сдали вступительных экзаменов. Естественно, абитуриенты-договорники попадали в более выгодные условия. И разумеется, в основном это были дети, родители которых занимают руководящие посты. Чего не сделаешь ради любимого Митрофанушки - и договор за счет возглавляемой тобою организации подпишешь. Комиссия считает, что таким образом нарушались статьи 34 и 57 Конституции РСФСР о равенстве граждан перед законом и общедоступности и бесплатности образования.

Обо всех этих нехороших делах АГМИ и будущего Российско-Баварского Педагогического Университета (для простоты смертных - пединститута) поведал на страницах "Алтайки" председатель комитета по социальной политике Ю.Тесляков. АГУ худым словом не поминалось.

# А КОРАБЛЮ АГУ ДАТЬ ЛАДЬШЕ...

## "Вы взяли то хорошее, что было в старых вузах"

В том, что ваш вуз очень молодой, я вижу большой плюс. За вами не тянется большой шлейф косности и застойности. Я много хорошего слышал об АГУ и доволен, что увиденно подтверждает вашу высокую репутацию среди сибирских вузов

По части развития радиофизики и электроники. Все то хорошее, что было и есть в старых вузах, физики взяли за основу. Да это и несудрено: и Миронов, и Комаров - выпускники ТГУ. Плюс вы внесли много своего. Это позволяет готовить специалистов на довольно высоком уровне. Мне нравится, что факультет поддерживает прочные связи с предприятиями-заказчиками.

Вы тысячу раз правы, открыв эту специализацию не в отрыве от науки, а на ее базе. Раз создана научная основа, специализация будет жить и возвращенные кадры соответствовать требованиям.

Материальная база... скажем так - неразвита. Оставляет желать лучшего оснащенность вычислительной техникой. Но разве у вас одних такое положение? В технических науках вообще материальная база очень быстро стареет.

Что касается организации учебного процесса, то здесь тоже все нормально.

**С.МАЛЯНОВ**, кандидат ф.-м. наук, декан ТГУ

## "Я уезжаю отсюда с отличным настроением"

Математический факультет я знаю давно. Тут у меня есть и ученики, и товарищи, с которыми я учился на одном курсе. Прогресс, особенно за последние годы, у математиков очень большой. Заметны положительные сдвиги в профессорско-преподавательском составе - увеличилась острота зрения. Соменений в высокой квалификации ваших специалистов быть не может.

Что же до материальной базы, то я не вижу существенных изменений. Честно скажу, готовить математиков, особенно для прикладных сфер, на вашей базе трудно. Значительно больше требуется вычислительной техники. Я понимаю, что такая задача не под силу может быть даже и АГУ в целом. Наверное, надо задействовать здесь какие-то коммерческие структуры.

Не хватает аудиторного фонда. Это, кстати сказать, проблема почти всех вузов. Все-таки, по-хорошему, студент должен заниматься только в первую смену.

У вас хорошая библиотека. Насколько мне известно, по математической литературе есть много пробелов, особенно по иностранной. Главный момент здесь - активизировать связь с иностранными вузами по обмену литературой, полнее использовать возможности кооперирования.

Надеюсь, у ректора АГУ есть понимание многочисленных проблем математиков. А в целом, факультет произвел на меня очень благоприятное впечатление - уезжаю отсюда с отличным настроением и желанием еще не раз вернуться сюда.

**В.ВРАГОВ**, доктор ф.-м. наук, профессор, 1 проректор НГУ

## Эксперт советует искать деньги

На биофаке экспертиза отменила, что уровень знаний студентов высок по всему циклу дисциплин: как фундаментальных, так и специальных.

Удалось увидеть приоритеты в подготовке специалистов. Интерес вызывает новая специализация "биолог-психолог". Она позволяет расширить рынок специалистов, установить связь с народным образованием, выводит выпускников на новый качественный уровень.

Коллективы кафедр факультета заняты актуальными научными исследованиями, есть попытка выйти на разработку комплексных критериев оцен-

ки адаптивных возможностей организма.

На факультете есть высококлассные специалисты, много интересной молодежи, но не чувствуется связи между ними. Очень разрозненная тематика. Вот над этим надо работать.

Больше следует проявлять инициативы с целью вхождения в научные программы - региональные и министерские. Самим искать финансирование, а это будет способствовать и развитию материально-технической базы.

**Э.КАЗИН**, доктор биологических наук, профессор, зав. кафедрой физиологии КемГУ.

## у филологов большой потенциал

У ФилФака есть перспективы развития. И в первую очередь они связаны с именем В.М.Шушкина: создание научной группы, архивная работа, издательская. От нее можно пролечь нити к изучению культуры сибирского региона.

Факультет располагает необходимыми кадрами для открытия ряда новых специализаций, в том числе по классической филологии, русскому языку как неродному и музейному делу.

Интересен опыт сдачи экзаменов и зачетов блоками и темами, в КемГУ это не практикуется.

Сейчас невозможно углубление литературных специализаций без деления литературоведческой кафедры. На литературной кафедре нужен фольклорист, в таком случае студенты смогут лучше узнать историю и культуру края, в котором живут.

**Д.ХОЛАНЕН**, к.филолог., доцент, зав. каф. КемГУ

\*\*\*

Наш край по-прежнему нуждается в журналистских кадрах. Но несмотря на это, студентам необходимо уже сейчас заботиться о будущем, заключать договоры на целевую подготовку с гарантией трудоустройства.

А к работе в современных условиях отделение студентов готовит! Читаются разнообразные спецкурсы, например, по рекламе и маркетингу, допускаются изучение студентами нескольких специализаций. Возможно предложить студентам освоение второй специальности (например, методика преподавания филологии в школе; пресс-секретарь и др.)

Из заключения эксперта **Ю.МАЙОРОВА**, к. историч. н., редактора газеты "Алтайская правда"

## Факультет необходимо сохранить

Наша комиссия работала по 10-12 часов в сутки. В итоге, ЮФ аттестован с первого раза и без замечаний. Надо сказать, что опыт подобной работы у нас был. Недавно я проводила аттестацию в КемГУ.

После знакомства с вашим факультетом у меня остались самые благоприятные впечатления. Уровень как преподавательский, так и подготовки студентов достаточно высокий. Нынешнее время - для юристов напряженный момент. Нас привлекает большая заработная плата работнику коммерческих структур. Нам трудно работать ввиду часто издающихся законов, указов, распоряжений. Но сохранить ЮФ именно сегодня - первая задача. Сохранить, как ценность. Сегодняшняя неопределен-

ность скоро пройдет, и появится необходимость в наших специалистах. К тому же, нельзя дать распылаться педагогическому коллективу, созданному В.Я.Музюкинским.

В сравнении с ЮФ других вузов, ваш выглядит достойно. Например, в КемГУ большая нехватка специалистов. В ОГУ специалисты достаточно, но средний уровень их преподавания ниже чем здесь.

Поэтому, хотелось бы пожелать вам удачи в предстоящей работе. Надеюсь, скоро студенты уйдут из коммерции. Но пока они сделать этого не могут. Выжить надо всем.

**Р.МАНАНКОВА**, доктор юридич. наук, профессор, зав. кафедрой ТГУ

## Химфак: впечатление хорошее, но докторов мало

Я не первый год знакома с этим факультетом. Работала здесь председателем ЭКА, знаю преподавателей, многие из которых выпускники моего родного ТГУ.

Три дня плотной работы на химфаке оставили у меня хорошее впечатление. Коллектив молодой, энергичный. Создан прекрасный задел в учебно-методическом плане - я имею в виду модульную систему. Есть конкретные результаты в научном плане. На мой взгляд, создание института древесных термопластиков - настоящий прорыв. Радует ваш выход на международное сотрудничество, о котором меня проинформировал Б.И.Петров.

Из "минусов"... Несмотря на приличный кадровый состав (75% преподавательского состава остротенные), докторов непринципиально мало - всего 2. Надо активно готовить кадры высокой квалификации, создавать им благоприятные условия, создавать соответствующее общественное мнение. Резервы у вас есть.

**Г.Р.ЖОВА**, доктор хим. наук, профессор, зав. кафедрой ТГУ



Рис. К. Леонова.

## АГУ - золотая середина

Мы уже аттестовали КемГУ (ЭФ) и Екатеринбургский ПИ (инженерно-экономический факультет). В сравнительном плане ЭФ АГУ выделяется. Почему? Главное - использование ИВТ. Существуют два компьютерных класса, естественно, с хорошим программным обеспечением. Студенты имеют возможность заниматься здесь в течение учебного года до 200 часов. Это довольно прилично по сибирским меркам.

На факультете хорошая преподавательская команда, нацеленная на решение высоких задач. В сравнении с вышеуказанными факультетами ваш педагогический коллектив имеет средний возраст 40 лет. Это "молодежь", которая скоро покажет результаты докторских диссертаций.

Относительно слабая сторона - лишь один профессор. Но, скоро кто-то, наверняка, к В.П.Кокореву прибавится. Некоторые учатся в аспирантуру, многие имеют научные работы. Например, Беляев.

А вообще, факультет приспособлен к потребностям в практике. Специальности имеют важное значение в будущем. Особенно "Экономика труда".

Большого внимания заслуживает переход факультета на хозрасчет. При введении платного обучения он получил средства, идущие сегодня на закупку определенной техники. Поэтому, я считаю - ЭФ лучше всех обеспечен в АГУ. Увеличиваются оклады преподавателей, что при сегодняшней тенденции потери кадров очень важно.

Мой прогноз: АГУ займет "золотую середину" в кортеже российских университетов. Где-то, наравне с КемГУ, который сегодня третий после МГУ и С-ПГУ.

**В. ГАГА**, доктор эконом. наук, профессор, зав. кафедрой ТГУ

## Ваш коллектив способен на большее

Я не впервые в АГУ: есть с чем сравнивать. За последние 2-3 года вуз университет, в том числе ИФ, сделал значительный шаг вперед. Определенно можно сказать следующее: истфак продвинулся вперед в обеспечении учебной литературой. Впечатляет динамика подготовки кадров высшей квалификации и перспективы, которые имеются в этой связи. А работа преподавателей по совершенствованию учебного процесса, в частности, по внедрению новых технологий, просто великолепна. Можно кое-чему поучиться. В том, что факультет квалифицированно решает все проблемы, у нас нет никаких сомнений.

Я изучал также работу кафедр общепедагогического цикла. Очень важно, что готовятся новые учебные курсы, развивается сотрудничество между факультетами и общепедагогическими кафедрами, причем сами факультеты выходят с предложениями об увеличении курсов, открытии новых спецкурсов на факультетах. Динамично развиваются кафедры иностранных языков.

Хотелось бы, чтобы Алтайские коллеги вели себя смелее, опираясь на имеющийся кадровый потенциал. Им по плечу более сложные задачи. Рад что в АГУ создано целых три НИИ но нужно идти дальше, становиться пионерами в исследовании крупных проблем, смелее решать вопросы подготовки кадров, активнее развивать специализированные советы, чтобы в самом межвузовском региональном сотрудничестве, приглашать друг друга по спецкурсам, обмениваться результатами научного поиска. Думаю, аттестация позволит АГУ критически оценить свой пройденный путь, посмотреть на себя другими глазами - и решительнее двинуться вперед. Коллектив АГУ для этого созрел.

**В.ЖЕЛТОВ**, доктор философских наук, профессор, Кемер. ГУ.

## Все хорошо. Но компьютеры...

Я бывал в вашем университете и до открытия отделения социологии. За 2,5 года его существования сделано колоссально много. И в плане организационного строительства, и в плане учебно-методической работы.

Действительно, в Сибири, наверно, это самое динамично развивающееся отделение. Открывается много перспективных и интересных специальностей. Устанавливается тесный международный контакт.

Показателем бурного роста ваших социологов является частые переструктуризации в отделении. Я знаю, что кое-кто в АГУ относится к этому отрицательно. Но поймите, в наше динамичное время требуется оперативная реакция на происходящие события.

Мне удалось проделать большую работу. Встречался со студентами и даже прочитал им лекцию о смысле жизни.

Конечно, есть у вас и проблемы. Но, они свойственны сегодняшнему дню. К примеру, проблема с ИВТ. Если три года назад так компьютеры считались достижением, то сегодня - вчерашний день. Нет денег и на издание необходимых учебников. Все это из-за отсутствия материальной базы.

Но в целом, очень хорошо, что С.И.Григорьев удалось создать столь дружный профессиональный коллектив, который способен решать самые высокие задачи.

**В. НЕМИРОВСКИЙ**, доктор социолог. наук, профессор, зав. кафедрой Красноярского ГУ

## Приятный молодой коллектив

Приятно, как много сделано в этом молодом коллективе. Географический факультет укомплектован молодыми творческими работниками, среди которых несколько человек - будущие профессора и доктора наук. Порадовало, что есть площадки для плодотворной работы. Хороши музеи, гербарий.

В свое время я был одним из проректоров АГУ. И меня радует, что сейчас специалисты высшей категории выходят из родной среды (Е.П.Глушанин, Ю.Г.Чернышов). А поскольку система саморегулирующаяся, она очень устойчивая.

Из "минусов": нехватка времени у преподавателей, чтобы сделать все. Они могли бы сделать больше и для науки, и для себя.

**А. МАЛОЛЕТКО**, доктор географических наук, профессор ТГУ.

# ДЕЛАЙТЕ СВОЙ БИЗНЕС, ГОСПОДА-ТОВАРИЩИ! И ПОМНИТЕ: НЕ В ДЕНЬГАХ СЧАСТЬЕ!

Б С С Б

## Справки от обеих родителей принosite в АГУ

Привет! Сегодня мы огласим очередную таблицу хит-парада БССБ. Необходимо отметить, что постепенно шедевры становятся чутью меньше. Это отрадно! Итак:

8. "Сапоги зимний". Добавляю: неноски, русские, дороги.

7. "Дедуктив". Все любят дедукцию Шерлока Холмса. Но не до такой же степени!

6. "Кафе коктейльный бар". Обещайте АГАУ. Предлагаем меню: "Мозги телячи", "Вода пшеничная барнаульского разлива". Последнюю букву в аббревиатуре АГАУ тоже можно сократить. Безболезненно.

5. "Куры первой категории" - Новый рынок. Если бы категория была весовой, то тогда вес не превышал бы 48 кг. Это уже не куры, а курятица!

4. "Если вы будете в центре..." - реклама на ТВ. Расшифровываю: если вы будете в центре - просыпается мгновенно, если на окраине - не просыпается никогда.

3. "Справки от обеих родителей..." - объявление на входе в главный корпус АГУ. Как говорится, "спона за я и не приметит".

2. "Молчанье ятти" (маньяк-ганнибал) - видеосервис "Центр". Это исторический фильм, рассказывающий о слепом преклонении жалких римлян великому полководцу, а теперь и маньяку Ганибалу.

1. "Если вы помозете голову этим шапалуем, то она у Вас будет мягкой и пушистой" - Реклама ТВ. Только волосы останутся грязными и жесткими.

P.S. Все местные газетные гранды продолжают печатать "Фараоны из Питсбурга" и уже вошли в историю БССБ. Поздравляем вас "Свободный курс", "Молодежь Алтая", "Алтайская правда".

Новостей больше нет. Звоните и пишите нам. Пока!

В.Максимов

Кто из университетского народа не знает книжного киоска, расположенного под центральной лестницей главного корпуса? Знакомые с милой душой девушкой, одной из "кинопродавцев" - Гришаева Женя. Интервью для газеты "За науку" - Пожалуйста.

- Как вы думаете, может ли студент с его стипендией позволить себе читать книги, купленные у вас?

- Я думаю, если книги расходятся, значит, все-таки может. Тем более многие студенты где-то подрабатывают: в наше время на полторы тысячи прожить очень сложно.

- У вас одни из самых высоких цен в Барнауле...

- Ну, нельзя сказать, что цены у нас очень высокие. Ведь когда мы говорим о ценах, то конкретно ориентируемся на ту или иную книгу. Есть такие книги, которые у нас намного дешевле, чем в других киосках и магазинах. А потом - мы ведь заинтересованы в том, чтобы наши книги брали. Наш киоск - коммиссионный, люди приносят нам свою литературу и называют свои цены, мы же устанавливаем цены только на те книги, которые привозим сами. Но будем стремиться к тому, чтобы цены снижались (за счет оптовых поставок фирм).

- Какие книги любят студенты и преподаватели?

- Как правило, это научная литература: историческая, философская. Сейчас вот очень хорошо берут книгу Бёрна по психологии, порой до 20 штук в день продаем. Недавно Юнг был, так и даже сама полистать не успела, не то что прочесть. Эти книги

одинаково хорошо берут и студенты, и преподаватели.

- Какую литературу вы привозите на заказ?

- В основном - гуманитарную. Технические издания у нас бывают крайне редко.

- Женя, какой факультет самый читающий?

- Это сложный вопрос, потому что определить какой-то конкретный факультет практически невозможно. Я думаю, что все-таки это студенты гуманитарных факультетов, но и естественно интересуются философией.

- Вы продаете книги из-под полы?

- Нет, только на заказ. То есть, если у меня просили достать книгу и ос-

тавить - я оставлю. А так - мы и права не имеем, мы коммиссионный киоск.

- Я поняла, что вы ориентируетесь больше на "серьезную литературу". Как тогда объяснить появление на ваших лотках таких "бестселлеров", как "Маринна", "Анжелика", "Скарлетт"?

- Действительно, товар у нас довольно разнообразный, но я не думаю, что это плохо. Давайте будем откровенны: у нас далеко не все люди любят чтение как разновидность труда. Раньше ведь вообще книг в магазинах было негусто. А сейчас есть то, что народ с удовольствием читает. И это не обязательно "Маринна" или "Скарлетт". Многие интересуются мистикой, религией. Наша лавка давно известна в городе. Естественно, всех не заинтересует философией. Клиенты у нас разные, следовательно и

- Сейчас многие занимаются бизнесом, но почему и вы выбрали именно этот путь для себя?

- Я работала некоторое время не по специальности, на кафедре социологии, но было невозможно устроиться на свою кафедру, потому и ушла. Естественно, очень приятно работать с людьми (по гороскопу я близнец и очень люблю общение), но меня больше бы устроила работа товароведом-экспедитора: выбирать и закупать литературу, заключать договоры, изучать покупательский спрос.

- В "совке" заниматься бизнесом далеко небезопасно. Случалось ли, что вас тревожила рэкет?

- Нет. Ни разу. Да и какой это бизнес... Народ-то у нас преподаватели и студенты. Вот если бы торговали "песни-колой" или пивом - тогда другое дело.

- Не проще ли тогда перейти на более нагнущую литературу и торговать в "горячих" точках, например, на вокзале?

- Дело в том, что у нашей фирмы очень много "горячих" точек. Да и тут даже не в деньгах дело. Само собой, деньги нужны, но я бы не хотела торговать только "понсой". Мне это было бы скучно.

- Какие у вашей "конторы" перспективы на будущее?

- Наша фирма работает от издательства "Слово", скоро мы будем оборудовать помещение: поставим стойки, чтобы книги не просто валам лежали. Уже есть проект, по которому будем все создавать. Ребята из фирмы обещали, что к Новому году все будет готово, а что из этого получится - увидим.

Беседовала Л.Морокова  
Фото Н.Фидельской

## Е.Гришаева: Здесь "понсой" торговать скучно



предлагаемая нами литература должна заинтересовать не только научную среду.

- Женя, а кто вы по образованию?

- Я закончила ТГУ, профессия - преподаватель философии.

- Это как-то сказывается на вашей работе?

- Литература, которая предлагается покупателям, закупается на ярмарке в Москве, Питере, Новосибирске. И конечно же, при выборе книг мое образование помогает. Я не могу сказать, что ребята, работающие в нашей фирме не разбираются в литературе, но у них другое образование.

## Твои люди, университет

# ЗАПИСКИ ИЗ "КОМКА". Часть 1: "Стреляй прямо в рожу!"

Когда в конце лета мне предложили устроиться ночным сторожем в очередной новозорожденный "комок", я согласился без долгих раздумий. И не столько из-за денег, сколько из любопытства. Утром подписал контракт, а вечером вышел на первое дежурство.

\*\*\*

Днем в "комках" обычно торгуют девушки. Как правило, они или родственницы хозяев (своим доверия больше), или устроены по знакомству. Кроме ставки им идет 5% с выручки, и, если день удачный, то под вечер продащица кладет в карман месячную зарплату учителя. Поьюю, когда контингент покупателей сдвигается до минимума, с этих 5% набегает сотни две-три "деревянных".

Думать, что деньги у тех, кто торгует в киоске днем, легкие, было бы неверно. Сидеть по 12 часов в будке, да еще общаться при этом с нашими гражданами - под силу людям только с крепкими нервами. Но девушки привыкли. Порой они проявляют такую силу убеждения, столько дипломатии, что клиент вместо одной пачки сигарет покупает в нагрузку жвачку, шоколад, косметику, конфеты и пр.: "для жени", "для невесты", "для ребенка".

За подобную общительность, правда, приходится расплачиваться. Многие мужики считают своим долгом узнать имя, телефон, "чем занимается после работы?". Особенно усердствуют кавказцы. Эти зачастую хотят купить не только то, что на прилавке, но и ту, что за прилавком. Полулавки армянина, просунув голову в окошечко, довольно долго терроризировал продавщицу, предлагая деньги за известную услугу и накручивая сумму как в "Поле чудес". Хорошо, подошли знакомые парня, объяснили, что "девушка" не продается.

Не застрахованы дневные продавцы и от хулиганства. Были случаи,

когда, попросив показать товар, человек просто разворачивался и уходил с ним, не обращая внимания на крики. Добровольцев же задержать его среди прохожих обычно не находили.

\*\*\*

Почти все знакомые, узнав где я подрабатываю, интересовались: "Как насчет рэкета?" Этого добра хватает. Рано или поздно паразиты с крупными деньгами и пугачами в карманах дойдут до нас.

Сам по себе рэкет многолик. От легкого, случайного вымогательства (бутылка водки, небольшая сумма денег) до крупного и стабильного (день, растущая с учетом инфляции). Рэкет может быть грубым, в ультимативной форме: "Если не..., то вас..."; а может и походить на деловую сделку: "Вы нам деньги, мы вам охрану". При этом охранять порой и не получают. Поэтому частные организации, не сильно надеясь на милицию, ищут себе "крышу" сами - чтобы была надежная, чтобы знать, за что отдавать деньги. Так и получается: если нет прямого рэкета, платить все равно приходится, и немало. Слава Богу, с серьезным рэкетом мне иметь дело не приходилось. Эти "браточки" наносили визит еще до моего устройства.

Могут изрядно помочать нервы разного рода "полуцветы" с синими руками или малопетле "топнучки", у которых в кармане появился газовый баллончик. Они и есть главная опасность, потому что непредсказуемы. Если таким дашь спуск, то лучше сразу уходить с работы.

...Обо всем этом мне обстоятельно рассказывали, когда я устраивался "в сторожа", добавив: "Если что - стреляй прямо в рожу!". Однако в первое же дежурство меня "колчанули". Колчанули те, кто, по идее, должен беречь и охранять. Мне объяснили, как действовать при нападении хулиганов, но как защищаться от родной милиции не просветили.

\*\*\*

Общение с милицией хоть и не доставляет удовольствия, но с ней все же спокойней. По крайней мере, битые стекла она не будет, и газом в окошко не брызнет.

Но если какой-нибудь обкуренный дебил заплетающимся языком вопро-

шает, не кинуть ли ему "лимонку", то поневоле приходится быть готовым ко всему. Гадать, есть у него обещанная радость или нет, времени нет.

Мой напарник как-то открыл окошко одинокому покупателю и увидел дуло пистолета. Вынужденное, надо сказать, дуло, против которого наш газовый "олимпик" покажется игрушкой. Все произошло молча. Если бы мой напарник поддался столбняку, развязка могла быть непредсказуемой. Но он успел резко захлопнуть форточку и выбить из руки нападавшего пистолет, после чего отскочить в подсобку к телефону. Выматерившись, обладатель "пушки" скрылся. Очень это неприятно, когда в позний час кто-то подходит и держит руки в карманах.

Можно привыкнуть ко' многому, но торговать водкой, да ночью, да еще в наше время, привыкнуть трудно. Особенно, если ты один. Когда за синюю ящичку с водкой и импортными ликерами, а кругом бродят жаждающие сограждане, чувствуешь себя заложником. Ты становишься объектом для излияния недовольства ценами и жизнью. Есть, конечно, и доброжелательные покупатели, которые даже "спасибо" скажут, есть равнодушные, купил-ушел, но есть и злые, разразившиеся. И ты, обложившийся малодоступным товаром, отличный объект для вымещения этой злости.

Компания "фанерорудный" очкарников (пыльные интеллектуалы - самое гнусное зрелище) повисла на решетке окна.

- Смотрите! - вопит один. - Смотрите! Рожа у него русская, а служит он еврей! У-у-у, торгаши! Все продались евреям, продали всю Россию!

- Нет, - возражает другой. - И рожа у него еврейская!

Оскорбляться и огрызаться в таких случаях глупо. Я им просто не продам водки, и всей компании пришлось поспешать дальше в ночь, морозить уши и искать другой "комок", где нет "евреев".

шует, не кинуть ли ему "лимонку", то поневоле приходится быть готовым ко всему. Гадать, есть у него обещанная радость или нет, времени нет.

Мой напарник как-то открыл окошко одинокому покупателю и увидел дуло пистолета. Вынужденное, надо сказать, дуло, против которого наш газовый "олимпик" покажется игрушкой. Все произошло молча. Если бы мой напарник поддался столбняку, развязка могла быть непредсказуемой. Но он успел резко захлопнуть форточку и выбить из руки нападавшего пистолет, после чего отскочить в подсобку к телефону. Выматерившись, обладатель "пушки" скрылся. Очень это неприятно, когда в позний час кто-то подходит и держит руки в карманах.

Можно привыкнуть ко' многому, но торговать водкой, да ночью, да еще в наше время, привыкнуть трудно. Особенно, если ты один. Когда за синюю ящичку с водкой и импортными ликерами, а кругом бродят жаждающие сограждане, чувствуешь себя заложником. Ты становишься объектом для излияния недовольства ценами и жизнью. Есть, конечно, и доброжелательные покупатели, которые даже "спасибо" скажут, есть равнодушные, купил-ушел, но есть и злые, разразившиеся. И ты, обложившийся малодоступным товаром, отличный объект для вымещения этой злости.

Компания "фанерорудный" очкарников (пыльные интеллектуалы - самое гнусное зрелище) повисла на решетке окна.

- Смотрите! - вопит один. - Смотрите! Рожа у него русская, а служит он еврей! У-у-у, торгаши! Все продались евреям, продали всю Россию!

- Нет, - возражает другой. - И рожа у него еврейская!

Оскорбляться и огрызаться в таких случаях глупо. Я им просто не продам водки, и всей компании пришлось поспешать дальше в ночь, морозить уши и искать другой "комок", где нет "евреев".

- Вот ты загнул цену! - бесится за окном очередной субъект, которому страсть как хочется выпить, а денег жалко. Он шрекрасно знает, что дешелые в час ночи не найдет, но требует, чтобы я скинул червонец-другой. Таких, обычно, отсылаешь искать "дешелые" в других местах. Например, к вокзалу.

Когда покупателей несколько, а настроены они так же капризно, могут возникнуть и некоторые осложнения. Угрозы, что тебя сожгут или разнесут по досточке, слух не ласкают. Здесь уже как повезет. В крайнем случае, вид пистолета, пусть и газовый (а откуда знаешь, что он газовый?) может охладить даже очень "крутых". Одно хорошо - подобные компании слышны еще издали, и ты успеваешь подготовиться к встрече. Об их приближении возвещают громкие матюки, дикий хохот, визг. Через минуту они уже излучают носы в витрину, тычут пальцами в стекло, матерят вальсы, цены, друг друга, спорят, что сколько должен дать денег. Каждое такое посещение оставляет неприятный осадок: ждешь всякой пакости. Один раз я не досчитался пачки "Salema" - как стянули, даже не заметил. Другой раз потащили сигареты уже в открытую, еле успел отобрать. Действуют быстро, нагло. Мой напарник вышел по делам только на минутку. Проходящие мимо молочкинки разбились витрину и сгребли, что смогли и успели.

Как-то поступали еще засветло. Напарник слуху открыл. Его оттолкнули, взяли по банке пива и не торопясь пошли своей дорогой. Далеко уйти не успели: вместо пива попросовали газ.

Торгуя ночью, нужно помнить одно: внимательность и осторожность. И ни в коем случае не пить самому, даже если пришли друзья. Они уйдут, а тебе сидеть до утра.

В.А., студент  
(Окончание в следующем номере)



# ПРАВДА

## Теннис в АГУ

Большой теннис - один из самых престижных видов спорта, которому многие хотят научиться. А ведь это можно сделать у нас в АГУ! Именно об университетской секции тенниса мы и поговорим с ее бессменным тренером Евгением Кондручиным.

- Евгений, существуют ли у вас какие-либо ограничения при наборе в секцию?

- Как таковых, ограничений нет. Я имею в виду физическую подготовку, рост, вес... Принимаем и юношей, и девушек. Но одно ограничение существует: не все желающие могут попасть к нам в секцию, так как их значительно больше, чем мы их можем взять. Кто первым пришел, тот и... Часто приходят люди, которые не имеют отношения к АГУ. Но мы стараемся учитывать интересы студентов университета, поэтому большинство секции составляют именно они.

- Да, но как я знаю, у вас в настоящее время 4 группы. Почему бы не сделать больше групп, чтобы все желающие могли заниматься?

- С удовольствием бы сделали и 10, и 20 групп, но... увы! В университете слабовата база: всего один спортзал и тот перегружен различными секциями. Да хорошо, что хоть этот есть! И пусть не все, но хоть кто-то научится играть в большой теннис.

- А в студенческом возрасте не поздно начинать?

- Для большого спорта поздно, но ведь у нашей секции цели иные: как можно больше людей приобщить к самому лучшему, с моей точки зрения, виду спорта. Однако и на соревнованиях наши воспитанники выступают успешно: Гая Ефанова, Наташа Кузванова и другие. Правда, сейчас они перешли тренироваться в спорткомплекс "Обь" опять же из-за слабой базы. Вот так оно и получается: научив человека прилично играть, а условий для дальнейшего роста нет. Жаль, что университет такой нищий. Среди студентов АГУ много талантливых, способных теннисистов...

- А детей вы не хотите набирать?

- Детей мы не набираем опять же из-за нищей базы. Кроме того работа с детьми предполагает огромную ответственность, комплексный подход, медицинский контроль и многое другое. А за все нужно

платить денюжки, и немалые! Абонементной платой не обойтись.

- Почему бы не найти спонсоров?

- Искали и находили. Но все они лишь на словах саонсоры. В действительности они хотят получить, как правило, скорейшую финансовую отдачу. А теннис - вид спорта, где нужно уметь ждать. Поэтому остается надеяться, что когда-нибудь в Барнауле появится миллиардер, такой же фанатик в теннисе, как и мы.

- А еще лучше стать самому миллиардером?!

- Да, но для этого придется забросить теннис...

- Значит, пока вы довольствуетесь абонементной платой. Какова она?

- Вообще-то, мое довольство формируется из других источников, а теннис скорее полезное хобби, приятное времяпрепровождение. Абонемент же составляет 200 рублей в месяц. Много это или мало? Можно сравнивать: в спорткомплексе "Обь" - от 500 до 800 рублей в месяц, а цена одной теннисной ракетки - от одной до ста тысяч рублей за штуку в зависимости от классности.

- Будет ли подниматься плата за обучение?

- Будет, и неоднократно. Конечно, нам бы этого не хотелось, но... Так что есть реальная угроза превращения тенниса в спорт для богатых.

- А как быть тем, кто заплатить не может, но более талантливы?

- Если этот вопрос лично ко мне, то я буду тренировать бесплатно. Но о серьезной работе все равно говорить рано. Ведь до сих пор во всем Алтайском крае нет ни одного настоящего теннисного корта, обязательно крытого, хотя бы летнего. А в университетском спортзале могут одновременно заниматься теннисом без ущерба для здоровья 10 - 12 человек. Да и то тесновато. Конечно, можно набрать в группу 20-30 - но это же изврат! Хотя денег при этом выходило бы больше.

- Как я поняла, все группы уже укомплектованы. Но все-таки, как же быть студентам - кто опоздал записаться, а желание научиться играть в теннис огромное?

- Пусть приходят, что-нибудь придумаем.

- Евгений, и последний вопрос. Вы редко говорите "я", чаще "мы" - это от скромности?

- Нет. Просто нас двое. Я и Лобанов. Теннис для нас значит очень многое...

Действительно, если отбросить ложную скромность, благодаря этим двум людям теннис в АГУ существует уже 10 лет. И это - ЧИСТАЯ ПРАВДА!

Бессодовала  
О. Юферова



## ПРАЗДНИЧНАЯ СТУДЕНЧЕСКАЯ НЕДЕЛЯ

С 23 по 29 ноября

Понедельник: Конференция Союза  
Студентов АГУ.

Вторник: Рок-сессия (день первый). Начало концертов в 17.00 и 20.00.

Среда: Рок-сессия (день второй). Начало концертов в 17.00 и 20.00.

Четверг: Посвящение в студенты (в роли святейшего - театр КУРЬЕЗА Е. Лобанова). Начало в 19.00.

Пятница: ШОУ-ДАНСИНГ (танцевальный марафон с скорризами, подарками, приколками и прочими дозволенными непростойностями). Начало в 19.00.

Суббота: Открытое первенство АГУ по армреслингу. Начало в 17.00.

Воскресенье: Первенство по большому теннису клуба "ЛОКО".

Понедельник - актовый зал АГУ (корпус "Д"). Вторник, среда, четверг, пятница, суббота - концертный зал АГУ (корпус "С"). Воскресенье - спортивный зал (корпус "С").

Билеты в студклубе АГУ (пр. Социалистический, 68). Телефон для контактов: 22-28-54.

Организаторы недели:  
СТУДЕНЧЕСКИЙ КЛУБ АГУ  
СОЮЗ СТУДЕНТОВ АГУ  
СПОРТКЛУБ АГУ

## У бедных родственников

### От НЭТИ до ОМОНА - один шаг

Благодаря нашей рубрике для студентов АГУ славный город Новосибирск стал чуть ли не родным. Что поделаешь, до других сибирских университетов как до Бога и царя...

Администрация НЭТИ наняла отряд ОМОНа для наведения порядка в студенгородке. Уже в первую неделю дежурят омоновцы в общежитиях института. Ректор НЭТИ считает, что даже за столь короткое время порядка в общежитиях стало больше. Своим рвением к ОМОНОм будет продолжено.

Три дня бастовали студенты НИИГ/АиКА, которым на две недели задержали выдачу стипендий. Стачком был распущен, когда каждый получил свои положенные 720 рз, составляющие, кстати, и 80% от официального прожиточного минимума россияна.

Впервые в институте усовершенствования учителей русскому языку будут обучаться 30 китайских ребят из Шеньяна. Это - вчерашние школьники, которые в дальнейшем собираются поступать в Новосибирский пединститут. Они совсем не знают русского языка, но очень хотят учиться в России (про то, что "совсем не знают русского" - не верим, хоть убей - "ЗН").

Пединститут заключил договор с китайским обществом обмена специалистами, согласно которому за обучение одного студента китайская сторона будет платить от 500 до 1200 долларов. Преподаватели, обучающие этих китайцев, будут получать часть зарплаты в валюте.

Спецвыпуск Студклуба  
Алтайского  
госуниверситета  
"У всех правда своя, у нас - чистая"  
Редакция спецвыпуска

НЕ ОТКЛАДЫВАЙ  
НА ЗАВТРА  
ТО, ЧТО МОЖНО  
СЪЕСТЬ СЕГОДНЯ!

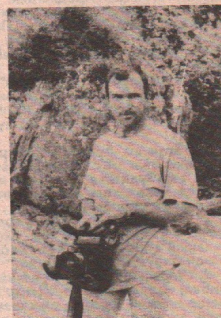
## ДОСЬЕ

на секцию большого тенниса  
при Студклубе АГУ

В большой теннис в университете играют более 10 лет. Произвольные игрища официально оформились в секцию в феврале 83 года. Занималось тогда всего 16 человек - студентов и сотрудников АГУ - которых в комсомольских и партийных кругах университета не замедлили презрительно обозвать "аристократией".

Секция в буквальном смысле подвела гонимым. Время для тренировок выделялось самое неудобное: либо с 6 часов утра, либо поздно вечером. О какой-либо помощи в приобретении инвентаря мох не было и не думать. Но даже в таких условиях тренировки проходили регулярно: в секции собрались настоящие фанаты. И они ежегодно отставляли честь университета на городских и краевых соревнованиях. Да только вот ЧЕСТЬ университета была явно недостатком этого.

Буквально в первый же год существования секции лидирующее положение стали занимать двое: Евгений Кондручин, как талантливый игрок, и Евгений Лобанов, как прекрасный организатор. В сентябре 1990 они решаются на создание теннисного клуба под названием "ЛОКО". Секрет названия прост: ЛО-банов и КО-ндручин. Первый стал президентом клуба, второй - старшим тренером. Если раньше они больше занимались собой, попутно обучая других, то теперь все свое умение обратили на учеников. Уже в мае 1990



года состоялся первый соревнование на приз клуба "ЛОКО". В финале встретились студенты ЭФ Галина Ефанова и Наталья Кузванова. В упорном поединке победу одержала Галина. А в мужском разряде победил студент БФ Валерий Гук.

С началом строительства нового спорткомплекса университета появилась надежда вернуться к по-настоящему. Увеличилось количество групп, стали набирать детей. Но все труды оказались тщетными. Комплекс до сих пор не построен, а цены ... ахххх!

Из архива  
Студклуба АГУ.  
На снимках:  
Наталья Кузванова  
и Евгений Кондручин.

## ТЕННИСНЫЙ КЛУБ "ЛОКО" ТРЕНИРОВКИ:

понедельник, среда с 17.00 до 18.30 - 1 группа  
воскресенье с 13.00 до 16.00 - 2 группа  
воскресенье с 16.00 до 19.00 - 3 группа  
воскресенье с 19.00 до 22.00 - 4 группа

